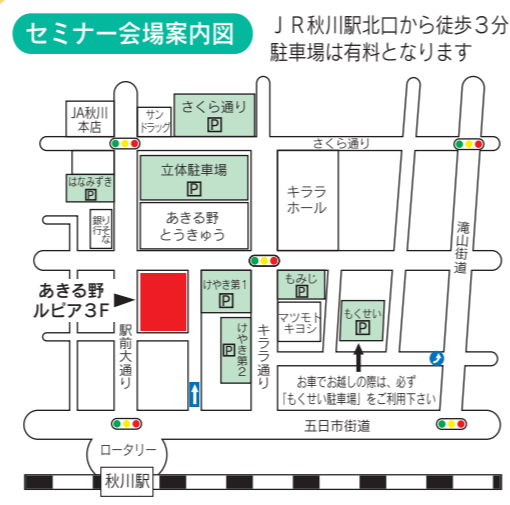


行動しよう!夢を実現するために!!



第1回 9/29 (土) 第2回 10/6 (土) 第3回 10/13 (土) 第4回 10/20 (土) 第5回 10/27 (土)

- 開催時間：10:00～17:00（昼1時間休憩）昼食は各自でご用意ください
- 開催場所：あきる野商工会 研修センター（あきる野市秋川1-8 あきる野ルピア3階）
- 定員：25名（先着順）
※定員になり次第締め切らせて頂きます。
- 内容：裏面の日程表をご覧ください
- 受講料：5,000円（全5回）税込・テキスト資料代込
第1回目にご集金させていただきます
- 募集対象者：あきる野市内で創業をお考えの方、創業5年未満の方、創業にご興味・関心のある方
※原則として全日程（5日間）を受講できる方
- 申込み：裏面申込書に必要事項を記入のうえ、FAXまたは直接窓口までお申し込みください。



申込み・問合せ あきる野商工会 Tel 042-559-4511 Fax 042-559-3282
（月曜～金曜 8:30～17:00）

あきる野創業・就労・事業承継支援ステーション **Bi@Sta**
Tel 042-518-7778 Fax 042-518-7779
（月曜～土曜※第3水曜日・日曜日・祝日定休 10:00～19:00）

あきる野創業塾日程表（5日間コース）

あきる野創業塾は、起業時に必要な経営ノウハウを学んでいただくことはもちろん、経営者としての「覚悟」と「気づき」、同じ志を持つ起業家ネットワークづくりをサポートします。

日程	テーマ	内容	講師
第1回 9月29日 (土)	成功に向けた 創業準備をしよう	・オリエンテーション ・創業までのステップと創業のアイデアを出す方法 ・ビジネステーマを見つけよう！ ・ビジネステーマを具体的に考えてみよう	中小企業診断士 金 順玉
第2回 10月6日 (土)	売れるための 仕組みづくりをしよう (マーケティング計画 の立て方を学ぶ)	・ビジネスプランの立て方を理解しよう ・売れるための仕組みづくりを理解しよう ・販路開拓の方法 (販売促進の全体像を把握し手法を学ぶ) ・演習とグループディスカッション	中小企業診断士 萩野 久子
第3回 10月13日 (土)	お客様を集めるための 手法を学ぼう (販売先を開拓し 販路を確保しよう)	・ITを活用した販路開拓の種類と事例紹介 ・ITを活用した販売促進の手法 ・プレゼンテーションのコツ	中小企業診断士 安藤 昌明 中小企業診断士 山田記代実 中小企業診断士 池上 恵美
第4回 10月20日 (土)	ビジネスプランを作ろう (資金計画や損益計画 のあらまし)	・資金計画と損益計画の作りかた ・融資のポイント ・創業のための必要な税務知識 ・雇用の手続きと人材育成のポイント	中小企業診断士 金 順玉 地域金融機関担当者 税理士 飯沼 敏 社会保険労務士 山本 康宏
第5回 10月27日 (土)	ビジネスプランを 発表しよう	・成功事例の紹介 ・先輩起業家によるパネルディスカッション ・ビジネスプランの発表 ・全体のまとめ	中小企業診断士 萩野 久子

■参加申込書 あきる野商工会 FAX (042-559-3282)
または Bi@Sta FAX (042-518-7779)

ふりがな お名前			
生年月日	年	月	日 (歳)
ご住所			
現在のご職業	創業予定業種		
電話番号	創業予定時期		
FAX番号	メールアドレス		
本創業塾を 知ったきっかけ	新聞折込	市広報	ホームページ 知人などから その他 ()

(ご質問・ご要望などがございましたら、ご自由にご記入下さい)

※本申込書にご記入頂きました個人情報とは事業の運営にのみ利用させていただきます。
※電話番号は日中連絡が取れる番号をご記入ください。
※受講料(5,000円)は第1回目一括で集金させていただきます。集金後の返金には応じかねますのでご了承ください。